

2023版中国地质勘查市场专题研究分析与 发展前景预测报告

中国产业调研网

www.cir.cn

一、基本信息

报告名称： 2023版中国地质勘查市场专题研究分析与发展前景预测报告

报告编号： 1A101AA ← 咨询订购时，请说明该编号

报告价格： 电子版：8200 元 纸质+电子版：8500 元

优惠价格： 电子版：7380 元 纸质+电子版：7680 元 可提供增值税专用发票

咨询热线： 400 612 8668、010-66181099、66182099、010-66183099

电子邮箱： kf@Cir.cn

详细内容： <https://www.cir.cn/A/1A/DiZhiKanChaShiChangYuCeBaoGao.html>

提示信息： 如需订阅英文、日文等其它语言版本，请向客服咨询。

二、内容介绍

地质勘查是一项涉及地质调查、钻探、采样等一系列工作的综合科学活动，主要用于评估地质结构、矿产资源分布等情况。近年来，随着地质勘查技术的进步和勘探设备的现代化，地质勘查的精度和效率有了显著提高。同时，随着资源枯竭的压力增大，地质勘查工作的重要性日益凸显，特别是在寻找新的矿产资源和评估地质灾害风险方面。此外，随着数字化技术的应用，地质勘查数据的处理和分析变得更加高效。

未来，地质勘查领域将更加依赖于先进技术和数据驱动的方法。一方面，无人机、卫星遥感等技术的应用将使地质勘查工作更加高效，特别是在难以到达的地区。另一方面，大数据分析和人工智能技术将帮助地质学家更好地理解 and 预测地质现象，提高资源勘探的成功率。此外，随着地球科学与其他学科的交叉融合，地质勘查将更加注重多学科合作，以解决复杂的地质问题。

第一章 地质勘查行业简介

第一节 地质勘查行业定义与主要技术手段

- 一、地质勘查行业定义
- 二、报告范围界定
- 三、地质勘查的主要技术手段
 - 1、地球物理勘查
 - 2、地球化学勘查
 - 3、航空地质调查
 - 4、遥感地质调查
 - 5、地质钻（坑）探
 - 6、地质实验测试

第二节 地质勘查的特点分析

- 一、矿产勘查具有高风险
- 二、矿产勘查投入高、周期性长
- 三、矿产勘查具有高回报

第三节 济研：地质勘查的阶段划分

- 一、国外对矿产勘查的阶段划分
- 二、中国矿产勘查的阶段划分

第四节 地质勘查业与下游产业间的关系

第二章 商业性地质勘查项目的合作模式分析

第一节 三种典型合作模式的比较分析

- 一、技术合作模式
- 二、资金合作模式
- 三、管理合作模式
- 四、三种合作模式的对比分析

第二节 三位一体的新合作模式

第三章 中国地质勘查行业盈利模式分析

第一节 获取矿业权转让收益的盈利模式

第二节 提供地质技术服务的盈利模式

第三节 向下游延伸——进行矿业开发

第四章 中国固体矿产勘查行业营销模式和业务开拓方式

第一节 主要营销方式

- 一、打造地质技术服务国际品牌
- 二、有针对性地选择市场开发策略
- 三、突出一体化解决方案的服务理念

第二节 业务开拓方式

- 一、现有客户现有项目的后续开拓
- 二、现有客户新项目的开拓
- 三、提升专业水平满足新的客户需求

第五章 中国地质勘查项目成本管理模式分析

第一节 成本控制的对象

第二节 项目成本管理目标和管理过程

第三节 项目各阶段的成本管理

第四节 挣得值法的运用

- 一、三个基本参数
- 二、四个评价指标

- 三、项目完成成本预测
- 四、挣得值法的运用步骤
- 五、成本控制的经济措施

第六章 中国地质找矿模式分析

- 第一节 中国地质找矿的传统模式
- 第二节 中国地质找矿的新模式分析
 - 一、安徽“泥河模式”
 - 二、河南“嵩县模式”
- 第三节 中国地质找矿的新思路

第七章 地质勘查行业重点企业案例分析

- 第一节 国际地质勘查行业重点企业案例分析
 - 一、斯罗柯矿业咨询公司（srk consulting）
 - 1、srk公司发展概况
 - 2、srk公司的优势分析
 - 3、srk公司的成功勘探经验
 - 4、srk项目管理模式的启示
 - 二、罗斯柯普斯特拉联合机构（roscoe postle associates）
 - 1、公司发展概况
 - 2、公司项目案例分析
 - 3、公司优势分析与经验借鉴
- 第二节 中央管理的地勘单位案例分析
 - 一、中国冶金地质总局
 - 1、单位发展简况与组织结构
 - 2、单位业务范围与经营资质
 - 3、单位地质理论和技术进展情况
 - 4、单位人力资源现状与战略
 - 5、单位发展规划
 - 6、单位承接国内项目情况与找矿成果
 - 7、单位竞争优势分析
 - 8、单位最新发展动向分析
 - 二、有色金属矿产地质调查中心
 - 1、单位发展简况与组织结构
 - 2、单位业务范围与经营资质
 - 3、单位地质理论和技术进展情况
 - 4、单位人力资源现状与战略

- 5、单位经营现状与发展规划
- 6、单位承接国内项目情况与找矿成果
- 7、单位“走出去”战略实施与规划
- 8、单位竞争优势劣势分析
- 9、单位最新发展动向分析

第三节 属地化管理的地勘单位案例分析

一、江苏有色金属华东地质勘查局

- 1、单位发展简况与组织结构
- 2、单位业务范围与经营资质
- 3、单位地质理论和技术进展情况
- 4、单位人力资源现状与战略
- 5、单位经营现状与发展规划
- 6、单位承接国内项目情况与找矿成果
- 7、单位“走出去”战略实施
- 8、单位竞争优势劣势分析
- 9、单位最新发展动向分析

二、天津华北地质勘查局

- 1、单位发展简况与组织结构
- 2、单位业务范围与经营资质
- 3、单位地质理论和技术进展情况
- 4、单位人力资源现状
- 5、单位经营现状与发展规划
- 6、单位承接国内项目情况与找矿成果
- 7、单位“走出去”战略实施与规划
- 8、单位竞争优势劣势分析
- 9、单位最新发展动向分析

第四节 中国地勘单位在转制过程中存在的问题与对策建议

一、中国地勘单位经营管理过程中存在的主要问题

- 1、投资管理存在的问题分析
- 2、财务管理存在的问题分析
- 3、人力资源管理存在的问题分析

二、中国地勘单位发展的对策建议

- 1、投资管理的改进对策
- 2、财务管理的改进对策
- 3、人力资源管理的改进对策

第八章 2023-2029年中国固体矿产勘查发展趋势分析

第一节 2023-2029年中国固体矿产勘查产业前景展望

- 一、2023年中国固体矿产勘查发展形势分析
- 二、发展固体矿产勘查产业的机遇及趋势
- 三、未来10年中国固体矿产勘查产业发展规划
- 四、2023-2029年中国固体矿产勘查产量预测

第二节 2023-2029年固体矿产勘查产业发展趋势探讨

- 一、2023-2029年固体矿产勘查产业前景展望
- 二、2023-2029年固体矿产勘查产业发展目标

第九章 专家观点与研究结论

第一节 报告主要研究结论

第二节 中智林 行业专家建议

图表目录

- 图表 1：地质勘查的分类及主要内容
- 图表 2：一些国家对矿产勘查的阶段划分
- 图表 3：三种合作模式的对比分析
- 图表 4：施工项目的成本控制对象
- 图表 5：项目成本管理过程图
- 图表 6：项目各阶段的成本管理内容
- 图表 7：挣得值法的三个基本参数
- 图表 8：挣得值法的四个评价指标
- 图表 9：项目预测的完成成本的计算方法
- 图表 10：挣得值法成本控制的系统流程图
- 图表 11：挣得值法成本控制系统模型图
- 图表 12：计划工作量的预算成本bcws曲线的建立步骤
- 图表 13：已完工作量的预算成本bcwp曲线的建立步骤
- 图表 14：项目预算成本、实际成本、挣得值曲线图
- 图表 15：2017-2022年中国“走出去”固体矿产勘查技术服务市场规模及预测
- 图表 16：2023年中国固体矿产资源勘查“走出去”竞争格局（单位：%）
- 图表 17：日本海外矿产资源无缝开发体制下各个主体间的关系
- 图表 18：srk咨询公司的优势分析
- 图表 19：项目管理平行化/一体化模式比较
- 图表 20：罗斯柯普斯特拉联合机构优势分析与经验借鉴
- 图表 21：中国冶金地质总局组织结构图
- 图表 22：2023年中国冶金地质总局人力资源总量（单位：人）
- 图表 23：2023年中国冶金地质总局专业技术人才情况（单位：人）

图表 24：2023年中国冶金地质总局工勤技能人才情况（单位：人）

图表 25：中国冶金地质总局竞争优劣势分析

图表 26：有色金属矿产地质调查中心组织结构图

图表 27：2017-2022年有色金属矿产地质调查中心省部级科技进步一等奖获奖情况

图表 28：2017-2022年有色地调中心省部级科技进步二等奖获奖情况

图表 29：2017-2022年有色地调中心省部级科技进步三等奖获奖情况

图表 30：有色金属矿产地质调查中心竞争优劣势分析

图表 31：有色金属华东地勘局发展历程

图表 32：江苏有色金属华东地质勘查局部分下属单位

图表 33：华东有色地勘局人力资源现状

图表 34：江苏有色金属华东地质勘查局竞争优劣势分析

图表 35：天津华北地质勘查局组织结构图

图表 36：天津华北地质勘查局竞争优劣势分析

略……

订阅“2023版中国地质勘查市场专题研究分析与发展前景预测报告”，编号：1A101AA，

请致电：400 612 8668、010-6618 1099、010-66182099、010-66183099

Email邮箱：kf@Cir.cn

详细内容：<https://www.cir.cn/A/1A/DiZhiKanChaShiChangYuCeBaoGao.html>

了解更多，请访问上述链接，以下无内容！！