# 汽车销售行业现状调研分析及市场前 景预测报告(2024版)

产业调研网 www.cir.cn

# 一、基本信息

报告名称: 汽车销售行业现状调研分析及市场前景预测报告(2024版)

报告编号: 1380608 ← 咨询订购时,请说明该编号

报告价格: 电子版: 9800 元 纸质+电子版: 10000 元

优惠价格: 电子版: 8800元 纸质+电子版: 9100元 可提供增值税专用发票

咨询热线: 400 612 8668、010-66181099、66182099、010-66183099

电子邮箱: kf@Cir.cn

详细内容: https://www.cir.cn/8/60/QiCheXiaoShouShiChangDiaoYanBaoGao.html

提示信息: 如需订阅英文、日文等其它语言版本,请向客服咨询。

# 二、内容介绍

汽车销售行业受到了全球经济波动、消费者偏好变化和技术进步的多重影响。近年来,电动汽车的 兴起和共享经济的发展,改变了传统的汽车销售模式。同时,数字化营销和在线销售平台的兴起,为消 费者提供了更加便捷的购车渠道,也对传统经销商造成了挑战。

未来,汽车销售将更加依赖于数字化和个性化服务。随着消费者对在线体验的依赖增加,汽车品牌 将加大线上营销和销售力度,提供虚拟试驾和定制化购车方案。同时,随着汽车保有量趋于饱和,汽车 销售行业将更多地关注售后服务和车辆全生命周期管理,以维持客户关系和业务增长。

#### 第1章 中国汽车销售行业运行环境分析

- 1.1 汽车销售行业的相关概述
  - 1.1.1 汽车销售的概念
  - 1.1.2 汽车销售的流程
  - 1.1.3 汽车销售的步骤
  - 1.1.4 行业在国民经济中的地位
- 1.2 行业政策环境分析
  - 1.2.1 汽车产业相关政策动向
  - 1.2.2 汽车产业发展规划解读
- 1.3 行业经济环境分析
  - 1.3.1 国际宏观经济环境分析
  - (1) 国际宏观经济现状
  - (2) 国际宏观经济预测
  - 1.3.2 中国宏观经济环境分析

-2- 汽车销售行业分析报告

- (1) 宏观经济增长反映良好发展环境
- (2) 工业企业利润增长发展势头良好
- (3) 企业景气指数趋好预示发展前景
- (4) 居民收入增加带动汽车消费市场
- 1.3.3 产业宏观经济环境分析
- 1.4 行业社会环境分析
  - 1.4.1 城镇化进程发展加快
  - 1.4.2 居民的消费结构升级
  - 1.4.3 "绿色出行"生活方式
  - 1.4.4 城市交通容量发展分析
  - 1.4.5 汽车消费与社会协调分析
- 1.5 市场消费环境分析
  - 1.5.1 汽车销售市场影响因素分析
  - 1.5.2 中国汽车市场消费特点分析
  - 1.5.3 汽车销售行业集中度分析
  - 1.5.4 汽车销售市场竞争现状
  - 1.5.5 中国国产汽车市场均价分析

# 第2章 国外汽车销售行业运行及营销模式分析

- 2.1 国际汽车市场销售情况分析
- 2.2 国外汽车销售市场分析
  - 2.2.1 北美汽车销售市场分析
  - (1) 美国
  - (2) 加拿大
  - (3) 墨西哥
  - 2.2.2 欧洲汽车销售市场分析
  - (1) 德国
  - (2) 法国
  - (3) 英国
  - (4) 俄罗斯
  - (5) 意大利
  - 2.2.3 亚洲汽车销售市场分析
  - (1) 日本
  - (2) 韩国
  - (3) 印度
  - 2.2.4 其他地区汽车销售市场分析
  - (1) 巴西

汽车销售市场调研报告 -3-

- (2) 阿根廷
- (3) 南非
- (4) 澳大利亚
- 2.3 国外汽车市场营销策略分析
  - 2.3.1 国外汽车企业在华营销现状分析
  - 2.3.2 国际汽车市场主要营销模式分析
  - 2.3.3 国际汽车销售体系的特点分析
  - 2.3.4 国外主要国家汽车营销模式分析
  - (1) 欧洲汽车市场营销模式分析
  - (2) 美国汽车市场营销模式分析
  - (3) 日本汽车市场营销模式分析
  - (4) 英国汽车市场营销模式
  - 2.3.5 国外汽车营销市场发展趋势分析
- 2.4 国外汽车4s店营销模式分析
  - 2.4.1 美国汽车4s店营销模式
  - 2.4.2 日本汽车4s店营销模式
  - 2.4.3 德国汽车4s店营销模式

# 第3章 国际汽车销售在华竞争及销售模式分析

- 3.1 国际汽车销售企业在华竞争分析
  - 3.1.1 国际主要汽车企业汽车销售分析
  - (1) 雷诺-日产
  - 1) 企业发展情况
  - 2) 汽车销售情况
  - 3) 在华销售布局
  - 4) 在华最新动态
  - (2) 美国通用汽车公司
  - 1) 企业发展情况
  - 2) 汽车销售情况
  - 3) 在华销售布局
  - 4) 在华最新动态
  - (3) 德国大众汽车集团
  - 1) 企业发展情况
  - 2) 汽车销售情况
  - 3) 在华投资布局
  - 4) 在华最新动态
  - (4) 日本丰田汽车公司

-4- 汽车销售行业分析报告

- 1) 企业发展情况
- 2) 汽车销售情况
- 3) 在华销售布局
- 4) 在华最新动态
- (5) 日本本田汽车公司
- 1) 企业发展情况
- 2) 汽车销售情况
- 3) 在华销售布局
- 4) 在华最新动态
- (6) 标致雪铁龙
- 1) 企业发展情况
- 2) 汽车销售情况
- 3) 在华销售布局
- 4) 在华最新动态
- (7) 现代起亚汽车公司
- 1) 企业发展情况
- 2) 汽车销售情况
- 3) 在华销售布局
- 4) 在华最新动态
  - (8) 菲亚特-克莱斯勒汽车公司
- 1) 企业发展情况
- 2) 汽车销售情况
- 3) 在华销售布局
- 4) 在华最新动态
- (9) 伏尔加公司
- 1) 企业发展情况
- 2) 汽车销售情况
- 3) 在华销售布局
- 4) 在华最新动态
- (10) 豪车制造商销量情况
- 1) 劳斯莱斯
- 2) 宾利
- 3) 梅赛德斯61奔驰
- 4) 奥迪
- 5) 沃尔沃
- 6) 捷豹路虎

汽车销售市场调研报告 -5-

- 7) 宝马
- 8) 法拉利
- 3.1.2 国际汽车销售市场发展趋势分析
- 3.2 汽车销售企业销售模式案例分析
  - 3.2.1 丰田混合销售模式分析
  - 3.2.2 通用全新经营模式分析

#### 第4章 中国汽车销售市场运行及营销策略分析

- 4.1 中国汽车销售市场分析
  - 4.1.1 市场规模分析
  - 4.1.2 行业市场分析
  - (1) 乘用车销售市场分析
  - (2) 商用车销售市场分析
  - 4.1.3 汽车保有量及增长情况
  - 4.1.4 汽车市场上牌数量分析
- 4.2 中国汽车市场营销策略分析
  - 4.2.1 汽车营销市场发展现状分析
  - 4.2.2 汽车营销体系发展历程分析
  - 4.2.3 汽车市场主要营销模式分析
  - 4.2.4 汽车市场分销渠道模式分析
  - 4.2.5 汽车产品市场营销策略分析
  - (1) 时尚营销策略分析
  - (2) 文化营销策略分析
  - (3) 展会营销策略分析
  - (4) 体育营销策略分析
  - (5) 网络营销策略分析
  - (6) 事件营销策略分析
  - (7) 概念营销策略分析 (8) 体验营销策略分析
  - 4.2.6 国内汽车企业经销商营销网络建设分析
- 4.3 中国汽车4s店营销策略分析
  - 4.3.1 中国汽车4s店营销发展概况
  - (1) 汽车4s店概念简要分析
  - (2) 汽车4s店的发展现状分析
  - (3) 汽车4s店的区域分布情况
  - (4) 汽车4s店的售后服务现状
  - (5) 汽车4s店的经营模式发展

-6- 汽车销售行业分析报告

- 4.3.2 汽车4s店市场竞争分析
- (1) 与二手车市场的竞争分析
- (2) 与汽车大卖场的竞争分析
- (3) 汽车4s店间的竞争分析
- 4.3.3 汽车4s店的swot分析
- (1) 汽车4s店的优势分析
- (2) 汽车4s店的劣势分析
- (3) 汽车4s店的机会分析
- (4) 汽车4s店的威胁分析
- 4.3.4 汽车4s店营销模式的机制创新
- 4.4 国内汽车市场网络营销模式分析
  - 4.4.1 汽车网络广告
    - (1) 网络广告投放规模(汽车企业)
    - (2) 网络广告投放情况(经销商)
  - (3) 媒体广告投放情况
  - (4) 网络媒体对汽车网民的影响分析
  - (5) 经销商网络广告投放趋势分析
  - 4.4.2 汽车网络营销模式分析
  - 4.4.3 汽车网络消费者行为分析
  - (1) 汽车网民消费不同阶段及媒体影响
  - (2) 汽车网民对不同网络媒体的看法
  - (3) 网民购车时主动获取信息的网络渠道
  - (4) 汽车网民关注信息特点及信赖渠道
  - 4.4.4 企业网络广告投放策略案例分析
  - (1) 奥迪上市的营销策略
  - (2) 奇瑞汽车的网络营销
  - (3) 奔驰smart的营销策略
- 4.5 中国汽车营销模式发展趋势分析
  - 4.5.1 汽车市场营销模式的影响因素
  - 4.5.2 国内外汽车营销模式分析
  - 4.5.3 国内汽车营销模式发展对策分析
  - 4.5.4 汽车市场营销渠道发展趋势分析
  - 4.5.5 汽车市场营销模式未来趋势分析

#### 第5章 中国汽车销售细分市场及销售策略分析

- 5.1 乘用汽车销售细分市场分析
  - 5.1.1 轿车销售市场分析

汽车销售市场调研报告 -7-

- (1) 轿车销售规模分析
- (2) 轿车市场发展趋势
- 5.1.2 mpv销售市场分析
- (1) mpv销售规模分析
- (2) mpv市场发展趋势
- 5.1.3 suv销售市场分析
- (1) suv销售规模分析
- (2) suv市场发展趋势
- 5.1.4 交叉型乘用车销售市场分析
- (1) 交叉型乘用车产销规模分析
- (2) 交叉型乘用车市场发展趋势
- 5.2 商用汽车销售细分市场分析
  - 5.2.1 大客销售市场分析
    - (1) 大客销售规模分析
  - (2) 大客市场发展趋势
  - 5.2.2 中客销售市场分析
  - (1) 中客销售规模分析
  - (2) 中客市场发展趋势
  - 5.2.3 轻客销售市场分析
  - (1) 轻客销售规模分析
  - (2) 轻客市场发展趋势
  - 5.2.4 重卡销售市场分析
  - (1) 重卡销售规模分析
  - (2) 重卡市场发展趋势
  - 5.2.5 中卡销售市场分析
  - (1) 中卡销售规模分析
  - (2) 中卡市场发展趋势
  - 5.2.6 轻卡销售市场分析
  - (1) 轻卡销售规模分析
  - (2) 轻卡市场发展趋势
  - 5.2.7 微卡销售市场分析
    - (1) 微卡销售规模分析
    - (2) 微卡市场发展趋势
- 5.3 新能源汽车销售市场分析
  - 5.3.1 新能源汽车行业的运行态势分析
  - 5.3.2 新能源汽车市场应用情况分析

-8- 汽车销售行业分析报告

- 5.3.3 新能源汽车示范运营效果分析
- 5.3.4 国外新能源汽车销售市场分析
- (1) 国外新能源汽车市场规模
- (2) 国外新能源汽车推广分析
- 5.3.5 中国新能源汽车产销情况分析
- 5.3.6 中国新能源客车销售市场分析
- (1) 新能源客车销售情况分析
- (2) 新能源客车销售区域分析
- (3) 新能源客车销售车型分析
- (4) 新能源客车市场瓶颈分析
- (5) 新能源客车各地发展规划
- (6) 新能源公交车拥有情况分析
- 5.3.7 新能源汽车销售市场前景预测
- 5.4 中国二手车销售市场分析
  - 5.4.1 二手汽车销售市场现状分析
  - 5.4.2 全国新旧车交易量对比分析
  - 5.4.3 二手汽车销售区域市场分析
  - 5.4.4 二手车交易市场价格变化分析
  - 5.4.5 二手车市场消费者调查分析
  - 5.4.6 二手汽车销售市场趋势分析
- 5.5 中国汽车细分市场营销策略分析
  - 5.5.1 轿车市场营销策略分析
  - (1) 轿车市场营销模式分析
  - (2) 轿车市场营销策略分析
  - 5.5.2 客车市场营销策略分析
  - (1) 客车产品策略分析
  - (2) 客车营销渠道分析
  - (3) 客车价格策略分析
  - (4) 客车促销策略分析
  - 5.5.3 国内客车企业营销策略分析
  - (1) 宇通客车营销策略分析
  - (2) 黄海客车营销策略分析
  - (3) 申龙客车营销策略分析
  - 5.5.4 二手车市场营销策略分析
    - (1) 整车置换业务策略分析
  - (2) 汽车金融业务策略分析

汽车销售市场调研报告 -9-

# (3) 售后服务业务策略分析

#### 第6章 中国汽车销售重点区域及营销策略分析

- 6.1 汽车销售市场区域分布特征
- 6.2 重点城市汽车销售市场分析
  - 6.2.1 北京
    - (1) 汽车相关政策分析
    - (2) 汽车市场规模分析
    - (3) 二手汽车市场发展分析
    - (4) 汽车销售市场前景分析
  - 6.2.2 上海
  - (1) 汽车相关政策分析
  - (2) 汽车市场规模分析
  - (3) 二手汽车市场发展分析
  - (4) 汽车销售市场前景分析
  - 6.2.3 广州
  - (1) 汽车相关政策分析
  - (2) 汽车市场规模分析
  - (3) 二手汽车市场发展分析
  - (4) 汽车销售市场前景分析
  - 6.2.4 深圳
  - (1) 汽车相关政策分析
  - (2) 汽车市场规模分析
  - (3) 二手汽车市场发展分析
  - (4) 汽车销售市场前景分析
- 6.3 其他城市汽车销售市场分析
  - 6.3.1 天津汽车销售市场发展分析
  - 6.3.2 重庆汽车销售市场发展分析
  - 6.3.3 杭州汽车销售市场发展分析
  - 6.3.4 南京汽车销售市场发展分析
  - 6.3.5 武汉汽车销售市场发展分析
  - 6.3.6 成都汽车销售市场发展分析
  - 6.3.7 厦门汽车销售市场发展分析
  - 6.3.8 长沙汽车销售市场发展分析
- 6.4 中国豪车市场营销模式分析
  - 6.4.1 中国豪车市场现状分析
  - 6.4.2 中国豪车市场特点分析

-10- 汽车销售行业分析报告

- 6.4.3 中国豪车市场销售案例分析
- (1) 宝马营销策略分析
- (2) 奥迪营销策略分析
- 6.4.4 中国豪车销售市场动态分析
- 6.5 中国汽车农村市场营销策略分析
  - 6.5.1 农村汽车市场分析
  - 6.5.2 农村汽车销售特点分析
  - 6.5.3 农村汽车销售新模式分析

# 第7章中国汽车销售主要企业经营及策略分析

- 7.1 中国汽车销售行业主要企业经营情况分析
  - 7.1.1 联拓集团有限公司经营分析
  - (1) 企业发展简况分析
  - (2) 企业主营业务分析
  - (3) 企业品牌专营店
  - (4) 企业品牌车型分析
  - (5) 企业利润分析
  - (6) 资产负债分析
  - (7) 现金流量分析
  - (8) 主要指标分析
  - (9) 企业经营优劣势分析
  - (10) 企业最新发展动向分析
  - 7.1.2 中国正通汽车服务控股有限公司经营分析
  - (1) 企业发展简况分析
  - (2) 企业主营业务分析
  - (3) 企业品牌车型分析
  - (4) 主要经济指标分析
  - (5) 企业盈利能力分析
  - (6) 企业运营能力分析 (7) 企业偿债能力分析

  - (8) 企业发展能力分析 (9) 企业运营网络分布
  - (10) 企业经营优劣势分析
  - 7.1.3 浙江物产元通机电(集团)有限公司经营分析
  - (1) 企业发展简况分析
  - (2) 企业主营业务分析
  - (3) 企业品牌专营店

汽车销售市场调研报告 -11-

- (4) 企业品牌车型分析
- (5) 企业经营情况分析
- (6) 企业经营优劣势分析
- 7.1.4 芜湖亚夏汽车股份有限公司经营分析
- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业组织结构分析
- (4) 企业管理模式分析
- (5) 主要经济指标分析
- (6) 企业盈利能力分析
- (7) 企业运营能力分析
- (8) 企业偿债能力分析
- (9) 企业发展能力分析
- (10) 企业经营优劣势分析
- (11) 企业投资兼并与重组分析
- 7.1.5 利丰汽车集团有限公司经营分析
- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业品牌专营店
- (4) 企业品牌车型分析
- (5) 企业运营网络分布
- (6) 企业经营优劣势分析
- (7) 企业最新发展动向分析
- 7.2 中国汽车销售企业经营模式案例分析
  - 7.2.1 庞大汽贸经营模式分析
  - 7.2.2 金华新能源汽车销售模式分析
- 7.3 中国汽车销售企业4s店经营策略分析
  - 7.3.1 汽车4s店(中国)营销模式分析
  - (1) 品牌专卖店模式
  - (2) 汽车交易市场模式
  - (3) 汽车工业园区模式
  - (4) 汽车连锁销售模式
  - (5) 电子商务模式
  - 7.3.2 主要汽车4s店经营策略分析
  - (1) 北京现代4s店经营策略
  - (2) 东风日产4s店经营策略

-12- 汽车销售行业分析报告

#### (3) 广州本田4s店经营策略

#### 第8章 中国汽车销售行业并购与转型分析

- 8.1 中国汽车销售投资兼并与重组分析
  - 8.1.1 汽车销售行业投资兼并与重组概况
  - 8.1.2 汽车销售行业投资兼并与重组动向
  - 8.1.3 汽车销售企业并购重点案例分析
  - (1) 戴姆勒-奔驰和克莱斯勒并购案分析
  - (2) 庞大汽车集团并购萨博汽车案例分析
- 8.2 美国汽车经销商集团化发展分析
  - 8.2.1 美国汽车经销商集团化发展史
  - 8.2.2 美国汽车经销商集团化后销售结构分析
  - 8.2.3 美国汽车经销商集团化转换策略分析
  - 8.2.4 美国汽车经销商集团化对中国企业的启示
  - 8.2.5 国家汽车公司(auto nation)转型案例分析

### 第9章 汽车销售行业金融及保险市场分析

- 9.1 中国汽车消费金融市场发展分析
  - 9.1.1 汽车消费金融市场发展现状
  - 9.1.2 汽车消费金融市场发展特点
  - 9.1.3 汽车消费金融公司发展分析
  - 9.1.4 汽车消费金融盈利模式分析
  - 9.1.5 汽车金融业发展的制约因素
  - 9.1.6 汽车消费金融市场发展对策
  - 9.1.7 汽车消费金融市场发展趋势
- 9.2 中国汽车消费信贷市场发展分析
  - 9.2.1 汽车消费信贷市场发展现状综述
  - 9.2.2 汽车消费信贷市场政策发展分析
  - 9.2.3 汽车消费信贷市场竞争状况分析
  - 9.2.4 汽车消费信贷市场存在问题分析
  - 9.2.5 国外汽车消费信贷服务借鉴分析
  - 9.2.6 汽车消费贷款市场主要风险分析
  - 9.2.7 汽车消费信贷市场发展建议分析 9.2.8 汽车消费信贷市场发展前景及趋势
- 9.3 中国汽车消费保险市场发展分析
  - 9.3.1 中国汽车保险行业发展概况
  - 9.3.2 中国汽车保险市场规模分析

汽车销售市场调研报告 -13-

- 9.3.3 汽车保险市场竞争格局分析
- (1) 汽车保险市场区域竞争概况
- (2) 汽车保险行业集中度分析
- (3) 汽车保险潜在进入者威胁
- 9.3.4 汽车保险行业营销模式分析
- (1) 汽车保险营销模式结构分析
- (2) 汽车保险直接营销模式分析
- (3) 汽车保险间接营销模式分析
- 9.3.5 汽车保险行业发展趋势分析
- (1) 行业监管环境变化趋势分析
- (2) 营销渠道模式发展趋势分析
- (3) 车险险种结构变化趋势分析
- (4) 企业经营理念转变趋势分析

#### 第10章 中国汽车销售进出口及国际发展战略分析

- 10.1 中国汽车进出口市场分析
  - 10.1.1 中国汽车进出口市场综述
  - 10.1.2 中国汽车出口市场分析
  - (1) 中国出口汽车市场分析
  - (2) 出口汽车分车型市场分析
  - 1) 轿车出口市场情况分析
  - 2) 大中客车出口市场情况
  - 3) 轻客出口市场情况分析
  - 4) 重卡出口市场情况分析
  - 5) 轻卡出口市场情况分析
  - 6) 载货车出口市场情况分析
  - 10.1.3 中国汽车进口市场分析
  - (1) 中国进口汽车市场分析
  - (2) 进口汽车分车型市场分析
  - 1) 轿车进口市场情况分析
  - 2) 客车进口市场情况
  - 3) 重卡进口市场情况分析
  - 4) 轻卡进口市场情况分析
  - 5) 越野车进口市场情况分析
- 10.2 中国汽车企业走出去战略分析
  - 10.2.1 中国汽车企业走出去现状分析
  - 10.2.2 中国汽车企业走出去风险分析

-14- 汽车销售行业分析报告

- 10.2.3 中国汽车企业走出去策略分析
- 10.2.4 中国汽车企业走出去案例分析

#### 第11章 [~中~智~林~]中国汽车销售行业投资机会及策略分析

- 11.1 中国汽车销售行业投资风险分析
  - 11.1.1 汽车销售行业政策风险分析
  - 11.1.2 汽车销售行业经济风险分析
  - 11.1.3 汽车销售行业供求风险分析
  - 11.1.4 汽车销售行业区域风险分析
  - 11.1.5 汽车销售行业经营风险分析
- 11.2 中国汽车销售行业投资策略分析
  - 11.2.1 汽车销售行业进入壁垒分析
  - 11.2.2 汽车销售行业盈利模式分析
  - 11.2.3 汽车销售行业盈利因素分析
  - 11.2.4 中国汽车销售行业投资机会分析
  - 11.2.5 中国汽车销售最新投资动向分析
- 11.3 中国汽车销售市场发展前景分析
  - 11.3.1 中国汽车销售市场发展趋势分析
  - 11.3.2 中国汽车消费市场发展前景分析
  - 11.3.3 中国汽车销售市场规模预测分析
  - 11.3.4 中国汽车销售行业发展建议分析
  - 11.3.5 中国汽车进出口发展前景及建议
  - (1) 汽车销售行业出口前景及建议
  - (2) 汽车销售行业进口前景及建议

# 图表目录

图表 1: 汽车销售流程图

图表 2: 汽车销售流程各环节简要解析

图表 3: 汽车销售的主要步骤

图表 4: 2018-2023年中国汽车行业工业总产值与国民经济收入走势图(单位:亿元,%)

图表 5: 中国新能源汽车发展的主要政策汇总

图表 6: 部分地方政府新能源汽车补贴政策

图表 7: 《节能与新能源汽车产业发展规划》解读

图表 8: 《关于促进汽车流通业"十三五"发展的指导意见》解读

图表 9: 《电动汽车"十三五"科技发展规划》解读

图表 10: 2023年发达经济体增长情况(单位:%)

图表 11: 2023年主要新兴经济体增长情况(单位:%)

汽车销售市场调研报告 -15-

- 图表 12: 2023年世界银行和imf对于世界主要经济体的预测(单位:%)
- 图表 13: 2018-2023年中国国内生产总值及其增长速度(单位:亿元,%)
- 图表 14: 2023年中国经济预测(单位:%)
- 图表 15: 2018-2023年各月累计每百元主营业务收入中的成本与利润率(单位:元,%)
- 图表 16: 2022-2023年企业景气指数与企业家信息指数
- 图表 17: 2022-2023年分行业企业景气指数
- 图表 18: 2018-2023年我国城镇居民人均可支配收入及其变化趋势(单位:元,%)
- 图表 19: 2018-2023年我国农村居民人均纯收入及其变化趋势(单位:元,%)
- 图表 20: 2018-2023年我国城镇居民人均可支配收入与城镇化率趋势图(单位:元,%)
- 图表 21: 2023年以来民用汽车保有量与公路里程增速对比(单位:%)
- 图表 22: 中国汽车经销商集团店面及销售额占比(单位:%)
- 图表 23: 中国前10大经销商集团市场份额(单位:%)
- 图表 24: 中国各大汽车经销商集团经营的品牌及区域区别
- 图表 25: 2018-2023年中国乘用车价格指数(capi)走势(单位: %)
- 图表 26: 2023年国内厂商乘用车价格指数(capi)走势(单位:%)
- 图表 27: 2023年全球主要国家汽车销量统计情况(单位:万辆)
- 图表 28: 2022-2023年美国轻型汽车月度销量(单位:辆)
- 图表 29:美国汽车经销商数量变化(分销量结构)(单位:家,万辆)
- 图表 30: 2022-2023年德国汽车新注册量(单位:辆)
- 图表 31: 2022-2023年法国汽车新注册量(单位:辆)
- 图表 32: 2022-2023年英国汽车新注册量(单位:辆)
- 图表 33: 2022-2023年意大利汽车新注册量(单位:辆)
- 图表 34: 2018-2023年日本月度汽车销量(单位:辆)
- 图表 35: 2022-2023年韩国月度汽车销量(单位:辆)
- 图表 36: 2022-2023年印度月度汽车销量(单位:辆)
- 图表 37: 2022-2023年巴西月度汽车注册量(单位:辆)
- 图表 38: 2022-2023年阿根廷月度汽车销量(单位:辆)
- 图表 39: 2022-2023年南非月度汽车销量(单位:辆)
- 图表 40: 2022-2023年澳大利亚汽车销售月度对比图(单位:辆)
- 图表 41: 跨国汽车公司在华建立销售服务网络策略简析
- 图表 42: 国际汽车市场主要营销模式分析
- 图表 43: 国际汽车销售体系的特点分析
- 图表 44: 欧洲汽车销售及售后服务行业运作模式分析
- 图表 45: 美国汽车销售及售后服务行业运作模式分析
- 图表 46: 美国汽车市场三大营销模式
- 图表 47: 日本汽车销售及售后服务行业运作模式分析

-16- 汽车销售行业分析报告

图表 48: 国外汽车营销市场发展趋势分析

图表 49:美国特许经销商销售收入结构图(单位:%)

图表 50: 德国大众汽车集团在华投资布局简介(一)

图表 51: 德国大众汽车集团在华投资布局简介(二)

图表 52: honda在华公司分布图

图表 53: 2018-2023年全国汽车月度销售规模及同比变化(单位:万辆,%)

图表 54: 2018-2023年全国经销商数量及增速(单位:家、%)

图表 55: 2023年国内排名前20汽车经销商主要经济指标(单位:亿元,辆)

图表 56: 2018-2023年中国乘用车市场销量变化情况(单位:万辆)

图表 57: 乘用车市场分阶段发展规律

图表 58: 2018-2023年中国商用车市场销量变化情况(单位:万辆)

图表 59: 2023年国内商用车(客车部分)生产企业销量排行top10(单位:万辆,%)

图表 60: 2018-2023年中国汽车保有量变化(单位:万辆)

图表 61: 2018-2023年中国民用汽车拥有量增长趋势图(单位:万辆,%)

图表 62: 2023年分省市汽车注册量增速(单位:%)

图表 63: 中国汽车营销渠道体系发展历程分析

图表 64: 中国汽车营销市场体系主要表现形式

图表 65: 中国汽车分析渠道之品牌专营渠道分析

图表 66: 中国汽车分析渠道之集约式汽车交易市场渠道分析

图表 67: 中国汽车分析渠道之汽车工业园区渠道分析

图表 68: 中国汽车分析渠道之汽车连锁渠道分析

图表 69: 国内主要汽车企业经销商营销网络分布

图表 70: 汽车4s店概念简要解析

图表 71: 以来国内主要汽车经销集团4s店营销网络(单位:家)

图表 72: 中国汽车4s店主要分布情况

图表 73: 中国汽车4s店各省市主要分布及单店销售情况(辆/个,个)

图表 74: 汽车销售商利润构成图(单位:%)

图表 75: 汽车4s店与二手车市场的竞争

图表 76: 汽车4s店之间的竞争状况

图表 77: 中国汽车4s店销售市场swot战略模型分析

图表 78: 2024-2030年中国汽车行业网络广告市场规模(单位:亿元,%)

图表 79: 2023年份汽车品牌网络广告投放规模(单位: 万元)

图表 80: 汽车厂商与经销商网络广告投放占比(单位:%)

图表 81: 2023年份汽车行业广告投放媒体类别排行(单位:万元)

图表 82: 不同网络媒体对汽车网民的影响

图表 83: 经销商网络广告投放发展趋势

汽车销售市场调研报告 -17-

图表 84: 汽车网络营销主要形式及特点

图表 85: 汽车网民消费汽车不同阶段及媒体影响

图表 86: 中国汽车网民对网络媒体的看法

图表 87: 汽车网民购车时主动获取信息的网络媒体渠道(单位:%)

图表 88: 汽车网民购车时影响的主要因素(单位:%)图表 89: 汽车网民购车时信赖的信息渠道(单位:%)

图表 90: 奥迪上市的营销策略

图表 91: 奔驰smart的两次秒杀活动

图表 92: 汽车市场营销模式的影响因素

图表 93: 汽车市场营销渠道发展趋势

图表 94: 汽车市场营销模式发展趋势

图表 95: 2018-2023年国内轿车月度销量变化(单位:万辆,%)

图表 96: 2023年国内基本型乘用车(轿车)品牌销量排行top10(单位:万辆,%)

图表 97: 2023年国内mpv月度销量变化(单位:万辆,%)

图表 98: 2023年国内多功能乘用车(mpv)品牌销量排行top10(单位:万辆,%)

图表 99: 2018-2023年中国suv月度销量及增速(单位:辆,%)

图表 100: 2023年国内运动型多用途乘用车(suv)品牌销量排行top10(单位:万辆,%)

图表 101: 2018-2023年交叉型乘用车月度销量及同比增长(单位:万辆)

图表 102: 2018-2023年大客销量及同比增长(单位:万辆,%)

图表 103: 2018-2023年中客销量及同比增长(单位:万辆,%)

图表 104: 2018-2023年轻客销量及同比增长(单位:万辆,%)

图表 105: 2018-2023年中国重卡销量及增速(单位:万辆,%)

图表 106: 2023年中国重卡企业销量top10(单位: 辆,%)

图表 107: 2018-2023年国内固定资产及房地产开发投资完成情况(单位:%)

图表 108: 2018-2023年中卡销量及同比增长(单位:万辆,%)

图表 109: 2023年中国中卡企业销量top10(单位:辆,%)

图表 110: 2018-2023年轻卡销量及同比增长(单位:万辆,%)

图表 111: 2023年中国轻卡企业销量top10(单位:辆,%)

图表 112: 2018-2023年微卡销量及同比增长(单位: 辆,%)

图表 113: 2023年中国微卡企业销量top10(单位: 辆,%)

图表 114: 微卡市场需求发展趋势

图表 115: 中国新能源汽车在公交系统的应用情况

图表 116: 新能源汽车示范推广城市

图表 117: 重点城市新能源汽车补贴细则及推广情况

图表 118: 25个示范城市新能源客车推进情况(单位:辆)

图表 119: 2024-2030年世界主要汽车市场新能源车产销规划(单位:万辆)

-18- 汽车销售行业分析报告

图表 120: 中国1.6 以下乘用车销量变化情况(单位:辆)

略……

订阅"汽车销售行业现状调研分析及市场前景预测报告(2024版)",编号: 1380608,

请致电: 400 612 8668、010-6618 1099、010-66182099、010-66183099

Email邮箱: kf@Cir.cn

详细内容: https://www.cir.cn/8/60/QiCheXiaoShouShiChangDiaoYanBaoGao.html

了解更多,请访问上述链接,以下无内容!!

汽车销售市场调研报告 -19-